

【販売促進セミナーのご案内】

消費税が8%に引き上げられ、売上減少が懸念される今だからこそ、低コストでいかに集客し“新規顧客”をリピート化(ファン化)するかを「0円販促を成功させる5つの法則」の著者が、すぐ実践できるお金をかけない販促術を伝授いたします。新規顧客をリピート顧客にさせるためのヒントを見つけて下さい。

是非、この機会に皆様多数のご参加をお待ちしております。

「0円販促を成功させる5つの法則」の著者が伝授！

低コストで販促を成功させるポイント！

低コスト集客とリピート客の創造術

株式会社ザッツ 代表取締役

関う販促デザイナー

よねみつ

かずひこ

米満 和彦 氏

1969年鹿児島生まれ。美容院、飲食店を中心とした中小店舗、企業の販促支援を行っている。小さな店の最大の武器である「人・情熱」を最も的確に訴求できるツール・ニュースレター作成及び指導の第一人者として全国で「売れるニュースレター作成サービス」を展開し、200以上の店が導入している他、6冊のビジネス書籍を出版している。

《こんなあなたに超オススメ！》

◆あらゆる業種の個人事業主から中小企業の経営者

◆サービス・飲食・物販店など、あらゆるオーナー など



日時

平成28年 **11** 月 **28** 日 (月)
13:30~15:30

場所

霧島商工会議所会館

定員

50名(先着順)

【主なセミナー内容】

- 1人のお客様に何度も購入(来店)していただく経営
- 人の法則「知らない=恐怖」「知っている=信頼」
- 大手も中小も信頼感戦略
- 大手の武器=屋号・商品、中小の武器=人・情熱 他

申込方法

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAX又はTELにてお申込み下さい。

《申込先》 ☎ 霧島商工会議所(霧島市国分中央三丁目44番36号)

TEL 0995-45-2552 FAX 0995-45-5669

【主催】霧島商工会議所 中小企業相談所

11/28 (月) 開催

～販売促進セミナー～ 受講申込書

霧島商工会議所 行 (FAX 0995-45-5669)

※このままA4サイズでFAXして下さい。

事業所名	TEL	
	FAX	
所在地		
受講者名		

※ご記入いただいた個人情報につきましては、本講座開催における本人確認、参加者申込書作成及び講習会に関する連絡の目的のみ使用致します。